

Investor Relations 2017

Energy IoT Solution Provider, **NURI Telecom**
AMI System + Micro Grid + Smart Grid + Energy IoT

Disclaimer

본 자료는 '17년 2분기 실적발표 후 투자자 여러분들의 편의를 위하여 작성된 자료로서, 제시된 자료의 내용 중 업황 및 영업전략 수정 등으로 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다. 또한 본 자료는 미래에 대한 예측정보를 포함하고 있으며, 실제 결과와 향후 차이가 발생할 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

01

Y2017 실적전망

- 01. Y2017 연결 반기실적
- 02. 하반기 실적전망

02

AMI 해외사업 추진현황

- 01. AMI 시장 전망
- 02. AMI System Success Story
- 03. AMI 수주 현황
- 04. 해외 AMI PRJ 진행 현황

03

캐나다법인 인수목적

- 01. 캐나다 상장법인 인수 목적
- 02. 지배 구조
- 03. 모임스톤 소개
- 04. 사업시너지
- 05. Vision

1분기

- 한전 및 국내 사업 매출 지연
- 노르웨이 SORIA PRJ 매출인식 지연으로 실적 저조
- 선적 후 매출인식까지 약 3개월 이상 소요(계약조건)

<AMI 매출비중> *반기 누적기준

- Y2016 AMI 매출 비중 | 61.6%
- Y2017 AMI 매출 비중 | 66.3%

2분기

- 노르웨이 SORIA 프로젝트 매출인식 기간 단축으로 실적 개선
- SORIA 프로젝트 계약조건 변경 (2017.7) : 1개월 단축
- 베트남 프로젝트 매출 발생
- 일회성 비용 발생 : 캐나다 법인 인수를 위한 법률/회계/증권수수료 등

영업손익계산서(1분기)

(단위:백만원)

| 구분 | 2016 1Q | 2017 1Q | 증감율 |
|-------|---------|----------|---------|
| 매출액 | 10,418 | 5,935 | (-)43 % |
| 매출원가 | 3,752 | 4,254 | 13 % |
| 매출총이익 | 6,665 | 1,681 | (-)75% |
| 판관비 | 2,763 | 4,042 | 46 % |
| 연구개발비 | 890 | 1,025 | 15% |
| 영업이익 | 3,012 | (-)3,386 | (-)212% |
| 당기순이익 | 2,530 | (-)4,978 | (-)297% |

영업손익계산서(2분기)

(단위:백만원)

| 구분 | 2016 2Q | 2017 2Q | 증감율 |
|-------|---------|---------|--------|
| 매출액 | 12,611 | 17,344 | 38% |
| 매출원가 | 5,672 | 10,195 | 80 % |
| 매출총이익 | 6,940 | 7,149 | 3% |
| 판관비 | 3,342 | 5,765 | 73 % |
| 연구개발비 | 1,059 | 1,291 | 22% |
| 영업이익 | 2,538 | 93 | (-)96% |
| 당기순이익 | 2,143 | 868 | (-)59% |

수주잔고

(8월말 기준)

| 구분 | 수주잔고 | 상세내역 | 매출계획 |
|-----------|-------|----------------------------------|----------|
| 내수 | 240억원 | AMI System, Micro Grid, 바코드/RFID | 하반기~2018 |
| 전력 IoT 사업 | 90억원 | 한전 (고압/저압 AMI) 등 | 3<4Q |
| 산업 IoT사업 | 20억원 | 현대모비스, 효성 등 | 3-4Q |
| 공공 IoT 사업 | 130억원 | 대구시 SG확산사업, 동신대 MG 등 | 3>4Q |
| 수출 | 700억원 | AMI System | 하반기~2018 |
| 노르웨이 PRJ | 650억원 | SORIA PRJ : 전기 AMI System | 3<4Q |
| 베트남 PRJ | 50억원 | 호치민 PRJ : 전기 AMI System | 3>4Q |

하반기 주요 사업계획

- 국내 전력량계 시장 신규 진출
- 가정용 무선통신 AMI 수주 (Wi-SUN, LTE)
- 노르웨이 SORIA 프로젝트 매출 증가
- 아프리카 AMI 추가매출
- 마이크로그리드 사업 확대
- ESS-EMS 솔루션 영업 확대
- 3Q부터 모임스톤 자회사 편입으로 매출 증대 (년간 1천억원대)

01

Y2017 실적전망

- 01. Y2017 연결 반기 실적
- 02. 하반기 실적전망

02

AMI 해외사업 추진현황

- 01. AMI 시장 전망
- 02. AMI System Success Story
- 03. AMI 수주 현황
- 04. 해외 AMI PRJ 진행 현황

03

캐나다법인 인수목적

- 01. 캐나다 상장법인 인수 목적
- 02. 지배 구조
- 03. 모임스톤 소개
- 04. 사업시너지
- 05. Vision

스마트 미터링 도입계획 및 현황

| 주요 국가 | 주요 추진 현황 |
|----------|--|
| Korea | <ul style="list-style-type: none"> - 산업부, 전기 AMI 사업에 2조원 투자(2016~2020) <ul style="list-style-type: none"> ▶ 전기 (1.5조원 / 2,250만호) ▶ 가스 (5천억원 / 1,600만호) - 전기 고압 AMI 시스템 19만호 사업 추진 (도입율 100%) - 전기 저압 AMI 시스템 480만호 도입 (도입율 21%) <ul style="list-style-type: none"> ▶ 저압 고객 2,250만호 중 480만호 도입 ▶ 2010년: 시범사업 / 2013~2015년: 250만호 2016년: 230만호 / 2017년: 300만호 / 2018년: 400만호 / 2019년: 520만호 2020년 550만호 |
| Pakistan | <ul style="list-style-type: none"> - 시장규모: 3,400만호 (인구 5인 1가구 기준) - 2개 배전회사(IESCO/LESCO)에서 220만호 AMI 도입 계획 |
| EU | <ul style="list-style-type: none"> - EU 20-20-20 (온실가스 배출량, 재생에너지 보급, 에너지 효율) - 28개 회원국 중 16개국이 스마트미터 보급사업 진행 중 |

| 주요 국가 | 주요 추진 현황 |
|-------------|---|
| USA /Canada | <ul style="list-style-type: none"> - 미국과 캐나다에 설치된 스마트 미터(전기, 가스) 약 7천 만개 설치 - 북미, 2015년 이후 투자 다소 정체, 2017년부터 확대 전망 |
| Mexico | <ul style="list-style-type: none"> - 2015년 전력시장 개혁-전력 공급 인프라 현대화 및 전력 절도(Thief) 해소 목적 - 2020년 말까지 설치 추진 계획 |
| Ghana | <ul style="list-style-type: none"> - 시장규모: 380만호 <ul style="list-style-type: none"> ▶ 사업주체: ECG (가나 전력회사), NEDCo (가나 북부 전력회사) ▶ 사업대상: 도심지 대상 STS 선불 AMI 시스템 도입 진행 중 |
| Egypt | <ul style="list-style-type: none"> - 시장규모: 3,000만호 <ul style="list-style-type: none"> ▶ 시장규모: 9개 지역 배전회사 ▶ 사업대상: 5년 이내 1,000만호 AMI 도입 계획 |

(출처: 에너지경제[연구원, 누리텔레콤])

AMI System Success Story



KOREA



SWEDEN



GHANA



NORWAY



Göteborg Energy



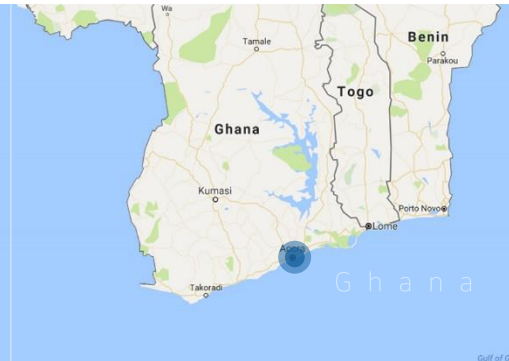
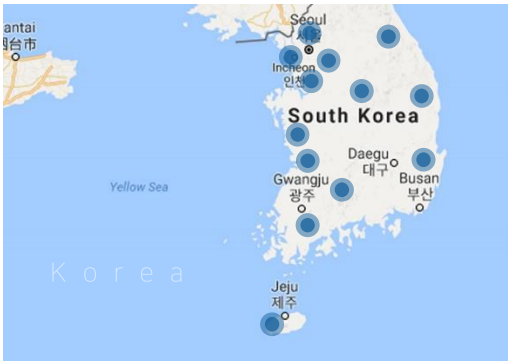
SORIA Program

KEPCO



ECG





**한국 KEPCO
고압 AMI**



사업개요 한국전력이 산업용/상업용 고압 (공장, 빌딩) 고객을 대상으로 추진한 전국 규모의 AMI 사업

사업규모 191,395호

추진기간 2000 ~ 추진중

적용기술 Digital Cellular
ZigBee Technology

사업의의

- 국내 첫 AMI 구축사업
- 한전 본사 및 전국 14개 지사에 AMI 시스템 구축 사업
- 세계 최초의 전국 단위 AMI 구축 사업

**스웨덴 예테보리
에너지 AMI**



사업개요 스웨덴 전력 4위 업체인 예테보리 에너지 (Goteborg Energi)가 추진한 전기 AMI시스템 구축 사업

사업규모 276,450호

추진기간 2007~2010

적용기술 2.4GHz RF Mesh Network

사업의의

- 유럽 선진 AMI 시장 첫 진출
- 레퍼에너지 15,000가구 대상의 AMI 시스템 추가 구축

**가나 ECG
온라인 선불식 AMI**



사업개요 가나 1위 전력사인 가나전력회사 (ECG)가 추진한 온라인 선불식 전기 AMI 시스템 구축 사업

사업규모 100,000호

추진기간 2013~2015 (추가사업 지속 중)

적용기술 2.4GHz RF Mesh Network

사업의의

- 스마트미터용 온라인 선불식 AMI 시스템 세계 첫 사례

**노르웨이 SORIA Program
AMI**



사업개요 노르웨이 27개 전력사가 모인 SORIA Program이 추진하고 있는 전기 AMI 구축 사업

사업규모 741,581호

추진기간(E) 2015.12~2019.1(E)

적용기술 RF Network (800Mhz),
보안인증(PKI) 등

사업의의

- 보안인증(PKI) 첫 적용
- 사물인터넷에 최적화된 IPv6운용체제 채택
- 국내업체가 해외에서 수주한 AMI 단일사업 중 최대 규모

3Q 부터 **노르웨이 프로젝트 매출인식 본격화** 및 아프리카 추가 수주 기대

수주잔고 현황(2017.08 기준) | 940억원 (수출 700억원, 내수 240억원)

| 구분 | Y2013 | Y2014 | Y2015 | Y2016 | Y2017 | Y2018 | Y2019 |
|--------|-------------------|--------------------|-----------------------------------|-----------------------|------------------------------|--------------------|------------------|
| 해외수주금액 | 300억원 (가나 ECG) | | 859억원 (SORIA 793억원 / 이라크 66억원) | 80억원 (가나 ECG) | 100억원 (베트남) | | |
| ① 가나 | 10만호 구축사업 | | | 확대사업 (연간 2~3만호 수주 목표) | | | |
| | 1차: 1만호 | 2차: 2만호 3차: 2만호 | 3차: 1만호 4차: 4만호 | 5차: 2.7만호 | 수주영업 중 | | |
| ② 이라크 | | | | | | | |
| ③ 노르웨이 | | | 수주 계약 (2015.12) | 서비스매출 (10%) | 제품 /상품/ 서비스매출 (40~45%) | 제품 /상품 (40~45%) | 사업완료 (2019.1) |
| ④ 베트남 | | | | | 2~4Q 납품 | | |

해외 AMI PRJ 진행 현황

● 해외법인(위치) ● 진행 PRJ



01

Y2017 실적전망

- 01. Y2017연결 반기실적
- 02. 하반기 실적전망

02

AMI 해외사업 추진현황

- 01. AMI 수주 현황
- 02. AMI 시장 진출 현황

03

캐나다법인 인수목적

- 01. 캐나다 상장법인 인수 목적
- 02. 지배 구조
- 03. 모임스톤 소개
- 04. Vision

▶ 인수목적

글로벌 사업 강화

- IoT 기반의 AMI 글로벌 사업 확대
- 해외 영업과 해외법인 관리 효율화
- 북미 /남미 시장 개척
- 북유럽 AMI 교체 시장 공격적 MKT 추진

▶ 인수 효과

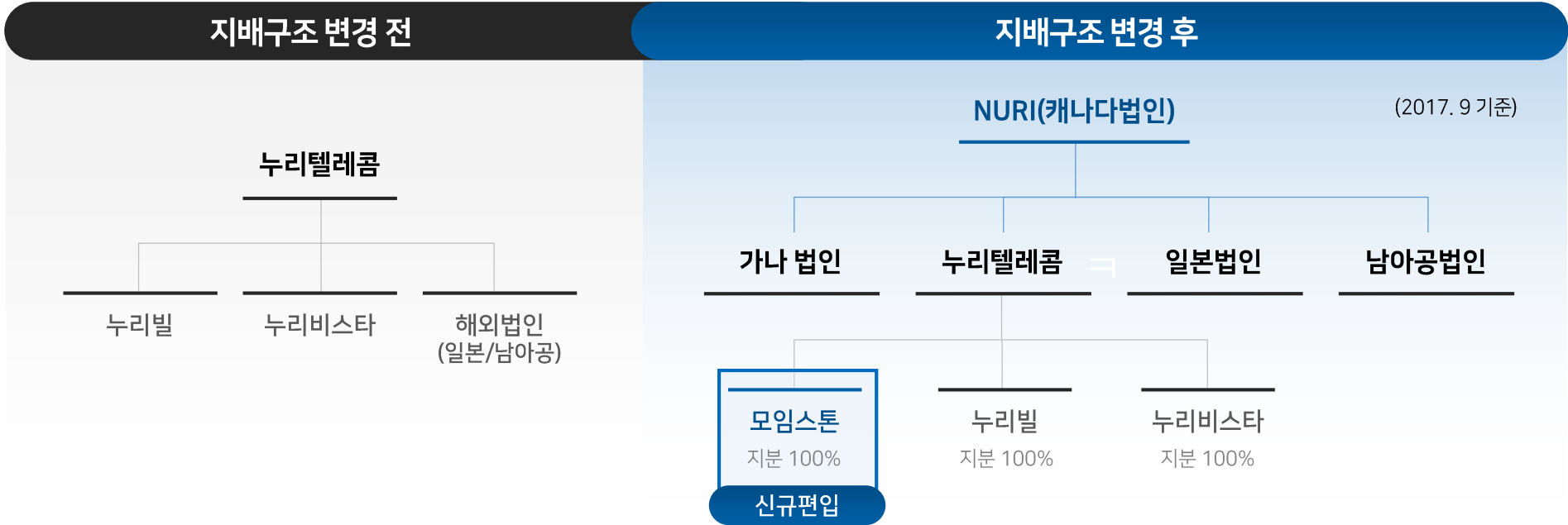
기업가치 극대화

- 매출 1천억원대 기업으로 점프
- 홈/오피스 IoT 시장 진출 기회 확보
- 매출 다변화(AMI, IP폰, AI폰)

▶ 향후 전략

Global 기업으로 도약

- 캐나다 법인을 통해서 최대 시장인 북미 시장 직접 진출
- 우수한 인재(R&D, Sales & MKT) 확보하여 글로벌 기업으로 도약
- 누리텔레콤-모임스톤의 시너지를 통한 IoT 신사업 추진
 - 진출분야: 홈 IoT 및 오피스 IoT 신규사업 추진 (AI폰 개발 중)
- 캐나다 현지 법인 재 상장 추진 (Y2018 예정)



| 회사명 | 사업분야 | 주요내용 |
|-----------------|-----------------------|---|
| NURI (캐나다법인) | AMI 및 Home/Office IoT | IP Phone 및 AMI System Global MKT 과 R&D |
| 모임스톤 | IP Phone/AI Phone | IP Phone, Home/ Office AI Phone 개발 및 제조 |
| 누리빌 | EBPP Service | 전기를 포함한 각종 고지서 인터넷 서비스 |
| 누리비스타 | Nano 소재 | 전기자동차용 발열체/차세대 태양광 전극소재 |
| 해외법인(가나, 남아공 등) | AMI 및 Home/Office IoT | Local MKT과 R&D |

▶ 회사 개요

| | |
|----------|---------------------------------------|
| 사명 | (주) 모임스톤 |
| 설립일 | 2003년 9월 |
| 대표이사 | 조 송 만 |
| 자본금 | 20억원 |
| Business | IP Telephony Application and Hardware |
| 종업원 수 | 63명 (연구원 58%) |
| 홈페이지 | www.moimstone.co.kr |

▶ 회사 주요 연혁

- 2011~2017
 - Android 기반 Video IP-Phone UT880 상용화(2014)
 - Media IP-Phone IP700 상용화(2013)
 - 2.4G & 5G dual band Wi-Fi Phone 상용화(2011)
- ▲
- 2007~2010
 - 기업용 IP Phone MS 1위
 - SK브로드밴드, SK텔링크, LGU+, KT, SK네트웍스, 온세통신, KCT등의 사업자 납품 시작 (2007)
- ▲
- 2003~2006
 - 태국 신공항에 IP Phone 공급(2006)

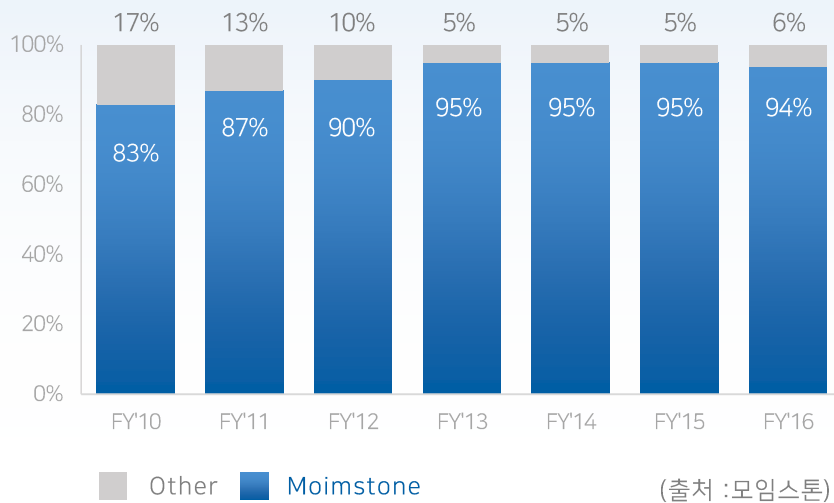
▶ 특허 현황

| 주요 특허 현황 | 취득년도 |
|--|------|
| 인스턴트 메신저 기능을 갖는 인터넷 프로토콜 사설교환기 및 인터넷 단말기 | 2005 |
| 인터넷 전화기 및 인터넷 전용 전화기를 이용한 인터넷 음성통신방법 | 2011 |
| IP 전화 시스템 및 그 방법 | 2012 |
| 단말기 및 무선랜에서의 단말기의 AP 접속제어방법 | 2014 |

▶ 주요 고객사

시장 전망

유선 IP Phone 시장 점유율



- 2010년 이후 인터넷전화기시장은 계속 증가해왔으나, 2016년 이후 기간 사업자(LGU+, KT 등) 매출 감소 중

영업 전략 및 제품군

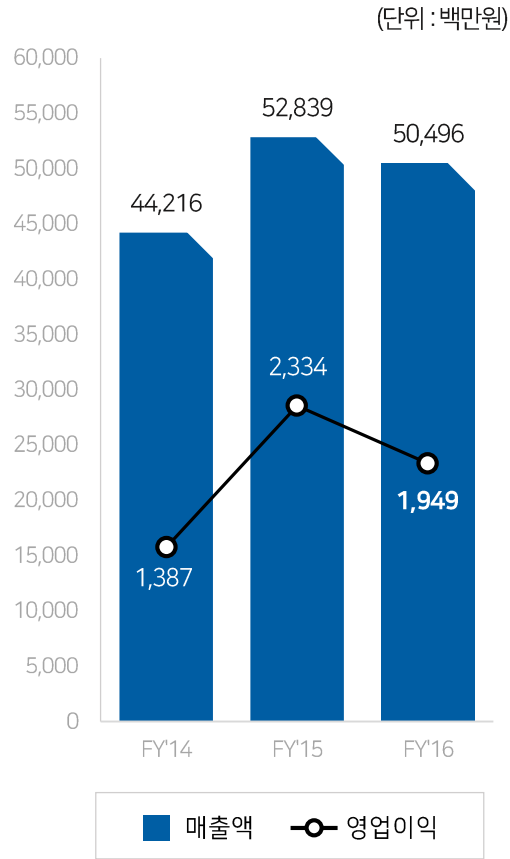
잠재 시장 개척

- 공공 시장 진출**
 - 공공 시장 개척으로 신규 매출 확대
 - 지자체 중심의 비상전화기 시장 진출
- SOHO 시장 개척**
 - 전국 300만 개인사업자의 VoIP시장 개척
 - 폰을 기반으로 홈/오피스 AI 시장 진출

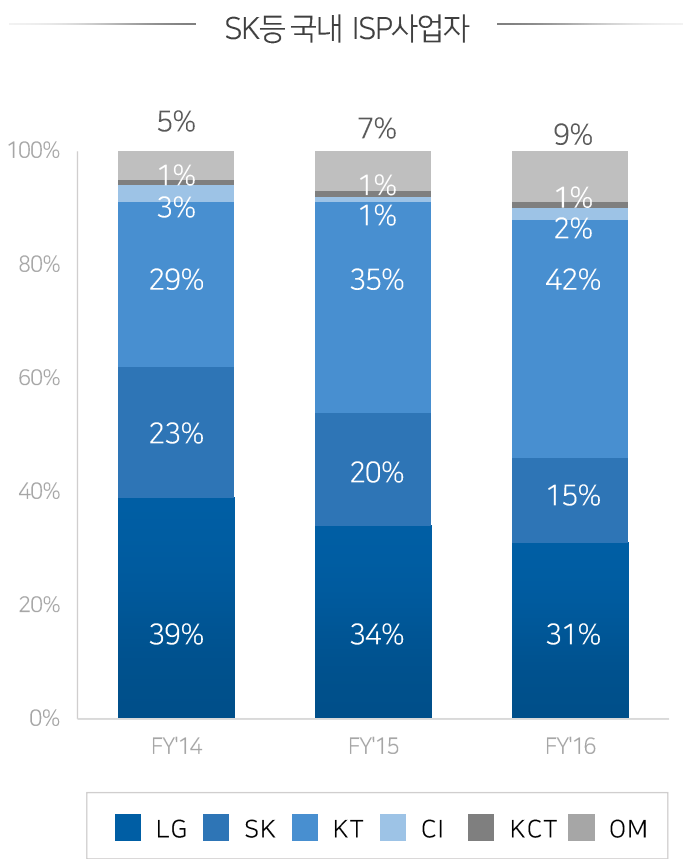
주력 제품군 (20여종)

| IP Phone | Media Phone | WiFi Phone |
|----------|-------------|------------|
| | | |
| IP355S/G | IP700 | MWP2500 |

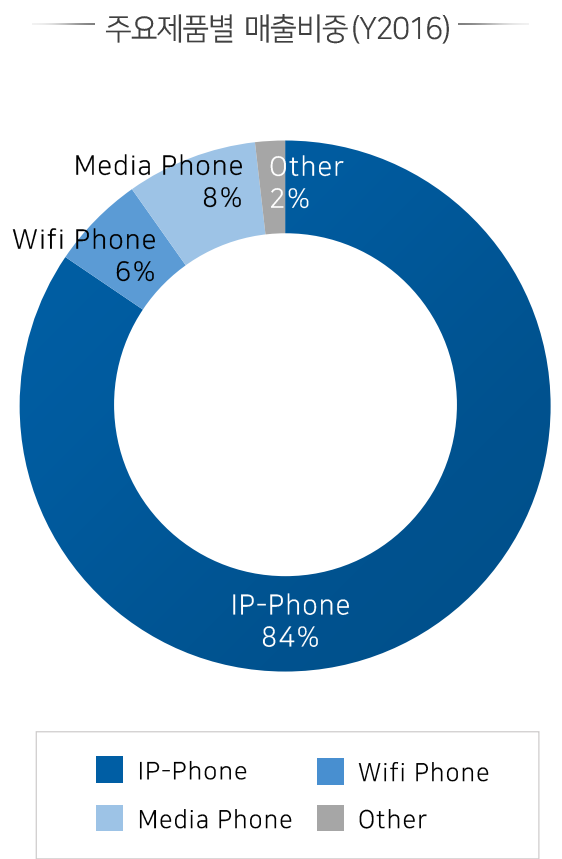
경영실적 추이(2014~2016)



최근 3년간 고객사 별 IP폰 판매율



2016년 매출분포



VoIP와 IoT 기술을 융합한 시폰으로 Home IoT 및 Office IoT 신규사업 추진

IP450S/G/B/C/W/P

통신사 고객 대상
오피스용 인터넷
전화기

IP800 (AI Phone)

Home/Office
AI Phone(IoT)

DS200

스마트폰 연동
인터넷 전화기

IP850 (AI Phone +
IOT (DECT ULE)

Home/Office
AI Phone(IoT)
for Europe

eCall Solution

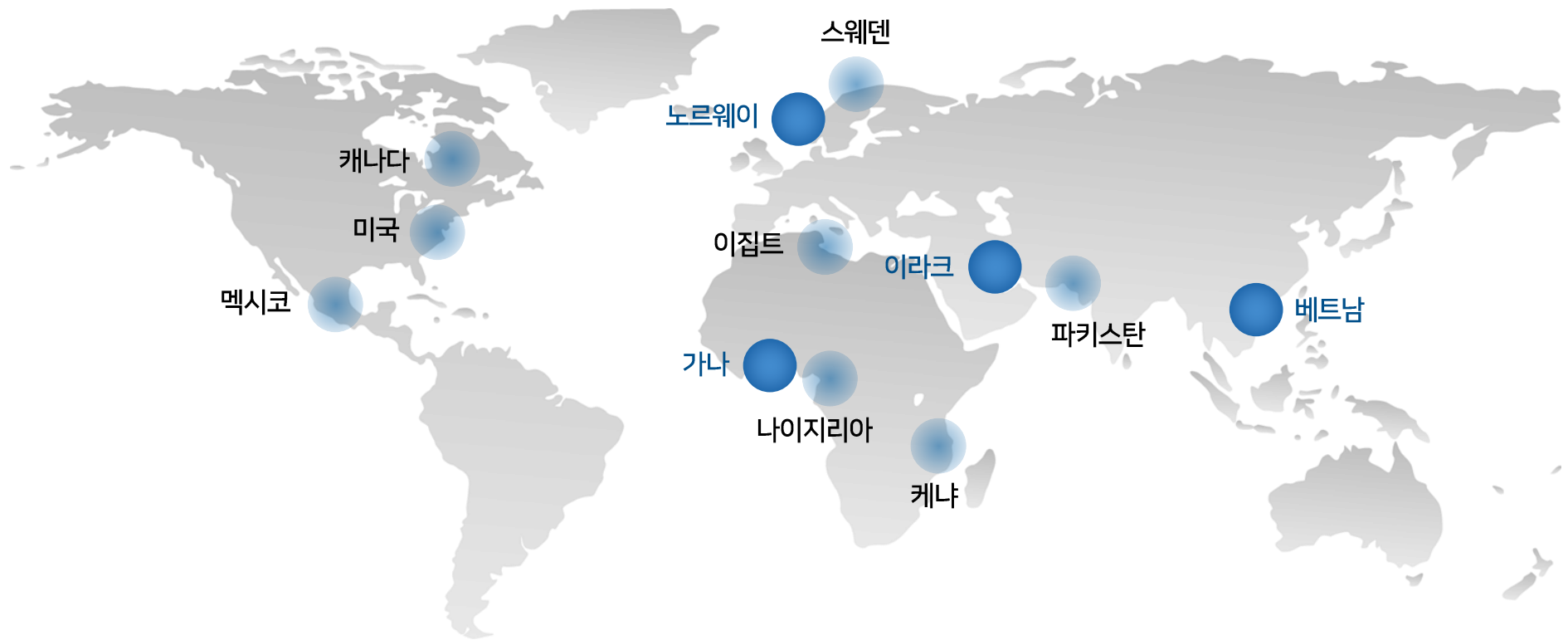
국내/해외용
SIP기반의 차세대
무선 비상통화장치

IP900 (AI Video
Phone)

Home/Office
Video Phone(IoT)

Global AMI/IoT 기업으로 '새로운 도약'

● 기존사업 확대 ● 향후 공략 지역



Investor Relations 2017

Energy IoT Solution Provider,
NURI Telecom

조명관 상무 | 02. 781. 0705 | cmk@nuritelecom.com

최은정 팀장 | 02. 781. 0792 | ejchoi@nuritelecom.com